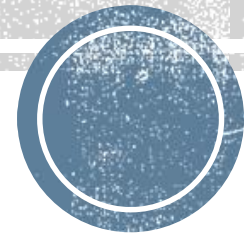


Σκοπός της ενότητας

- Να μάθουν οι φοιτητές τις πηγές χρηματοδότησης της επιχειρηματικής δραστηριότητες στην Ελλάδα
- Να εξοικειωθούν με τη διαδικασία αίτησης χρηματοδότησης
- Να μπορούν να συγκρίνουν και να επιλέγουν τον κατάλληλο τρόπο χρηματοδότησης ανάλογα με τη φάση της επιχείρησης
- Να κατανοήσουν τη σπουδαιότητα εξεύρεσης «ισορροπίας» μεταξύ ιδίων/ξένων κεφαλαίων
- Να μπορούν να συμβουλεύουν άλλους ως προς τις πηγές χρηματοδότησης



Χρηματοδότηση ΜΜΕ και startups



Greek Startups

Characteristics of founders and Startups from Greece
Data from 112 Greek Startups - from ZeroFund.org

IT'S A MAN'S WORLD

Women willing to start their own Startup are 1 out of 7



WANT TO RELOCATE

Founders want to relocate to Europe or the US mainly due to the hostility of Greek government

96%



FOUNDER'S AGE: 28

The average age of a greek founder is 28 years old

PAINS OF A STARTUP

The biggest problem is bureaucracy and corporate laws

Corporate Laws	92%
Funding	70%
Hiring	17%
Mentors/Advisors	34%
Place to work	22%

VIRGINS - FIRST STARTUP

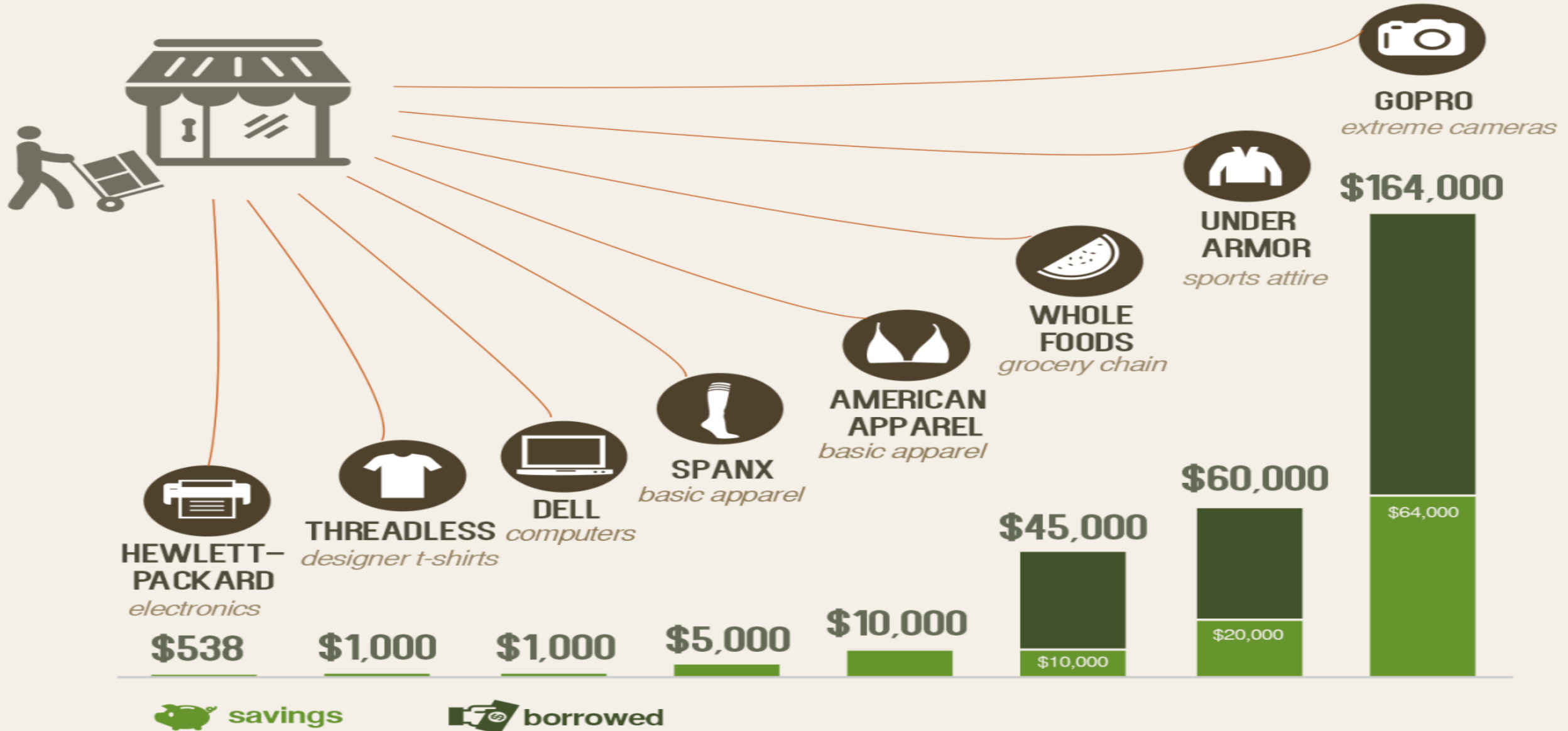
Greeks are starting to become more active in Startups as 44% are new comers

44%

ENOUGH MONEY TO START?

by Anna Vital

How Much Money Companies Were Started With



savings

borrowed

Σημασία χρηματοδότησης

Δεδομένα:

- Υψηλή αβεβαιότητα και υψηλός κίνδυνος αποτυχίας.
- Μικρός ορίζοντας ζωής που δεν επιτρέπει την εξαγωγή αξιόπιστων στοιχείων για τους επενδυτές.
- Επιφυλακτικότητα επενδυτών λόγω της αντίληψης που επικρατεί ότι υπάρχει μεγάλος πιστωτικός κίνδυνος γι' αυτές τις επιχειρήσεις.
- Τράπεζες συχνά απρόθυμες να συνεχίσουν τη χρηματοδότηση δανείων χωρίς εγγυήσεις.
- Όσο μεγαλύτερη η επιχειρηματική ανάπτυξη τόσο πιο αναγκαία η χρηματοδότηση.



Σημασία χρηματοδότησης

Αναγκαιότητα:

- Ανάγκη εξοικείωσης νέων επιχειρηματιών με τις πηγές άντλησης κεφαλαίων από τα πρώτα στάδια λειτουργίας της επιχείρησης.
- Ανάγκη κατανόησης ότι έλλειψη πηγών χρηματοδότησης και έλλειψη ρευστότητας μπορούν να οδηγήσουν στην αποτυχία πολύ εμπνευσμένα προϊόντα και υπηρεσίες.
- Στα αρχικά στάδια η χρηματοδοτική μίσθωση ή η κοινή χρήση εξοπλισμού μπορεί να βοηθήσει στην ρευστότητα, κάποια στιγμή βέβαια θα χρειαστεί αγορά του εξοπλισμού.
- Όσο πιο μακροχρόνιος ο κύκλος ανάπτυξης των προϊόντων (πχ βιοτεχνολογία, games) τόσο πιο αναγκαία η γνώση εναλλακτικών τρόπων χρηματοδότησης.
- Ανάγκη a priori σχεδιασμού ενός πλάνου χρηματοδότησης.



Χρηματοδότηση και κύκλος ζωής επιχείρησης





Έρευνα

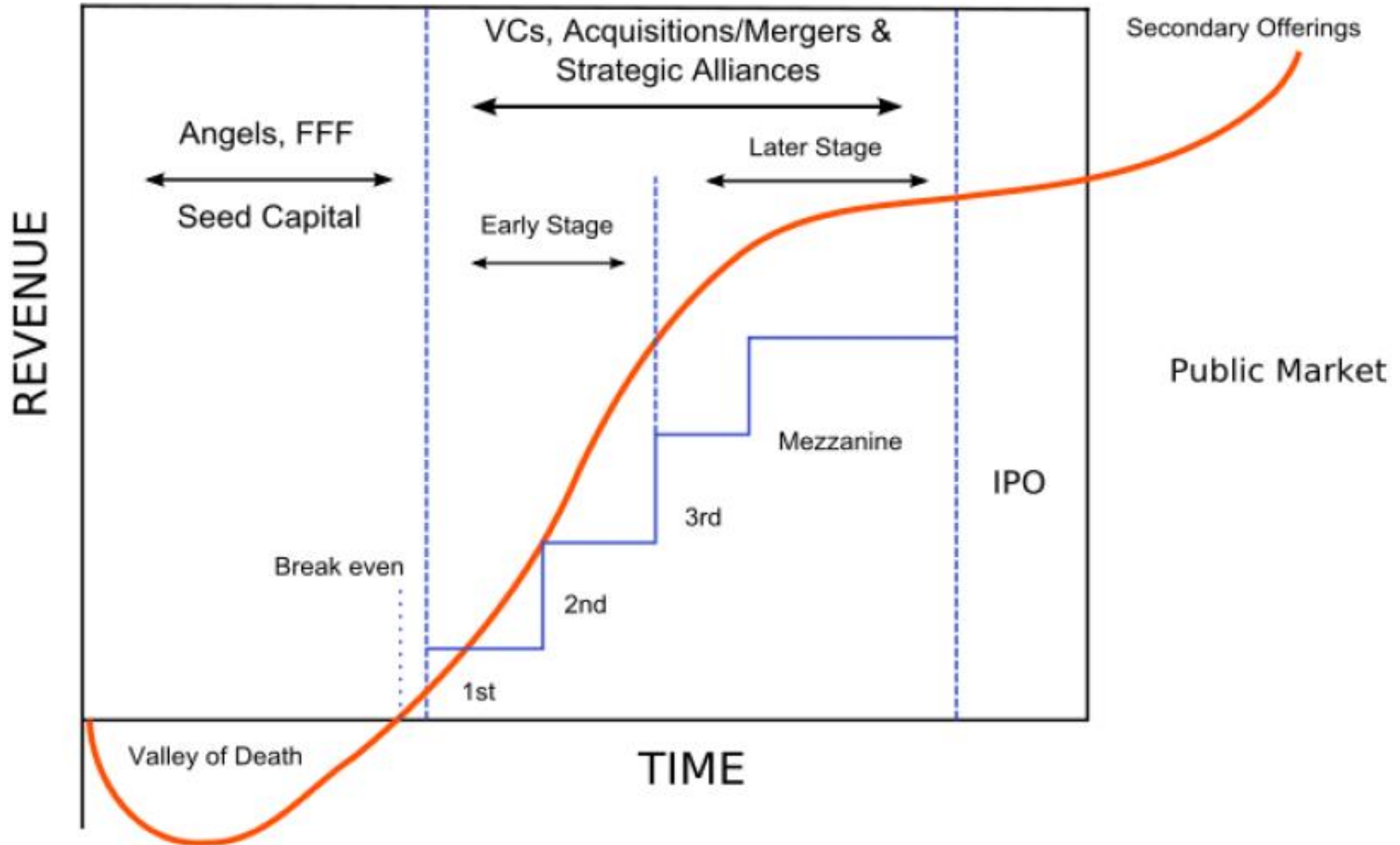
Ανάπτυξη

Εκκίνηση

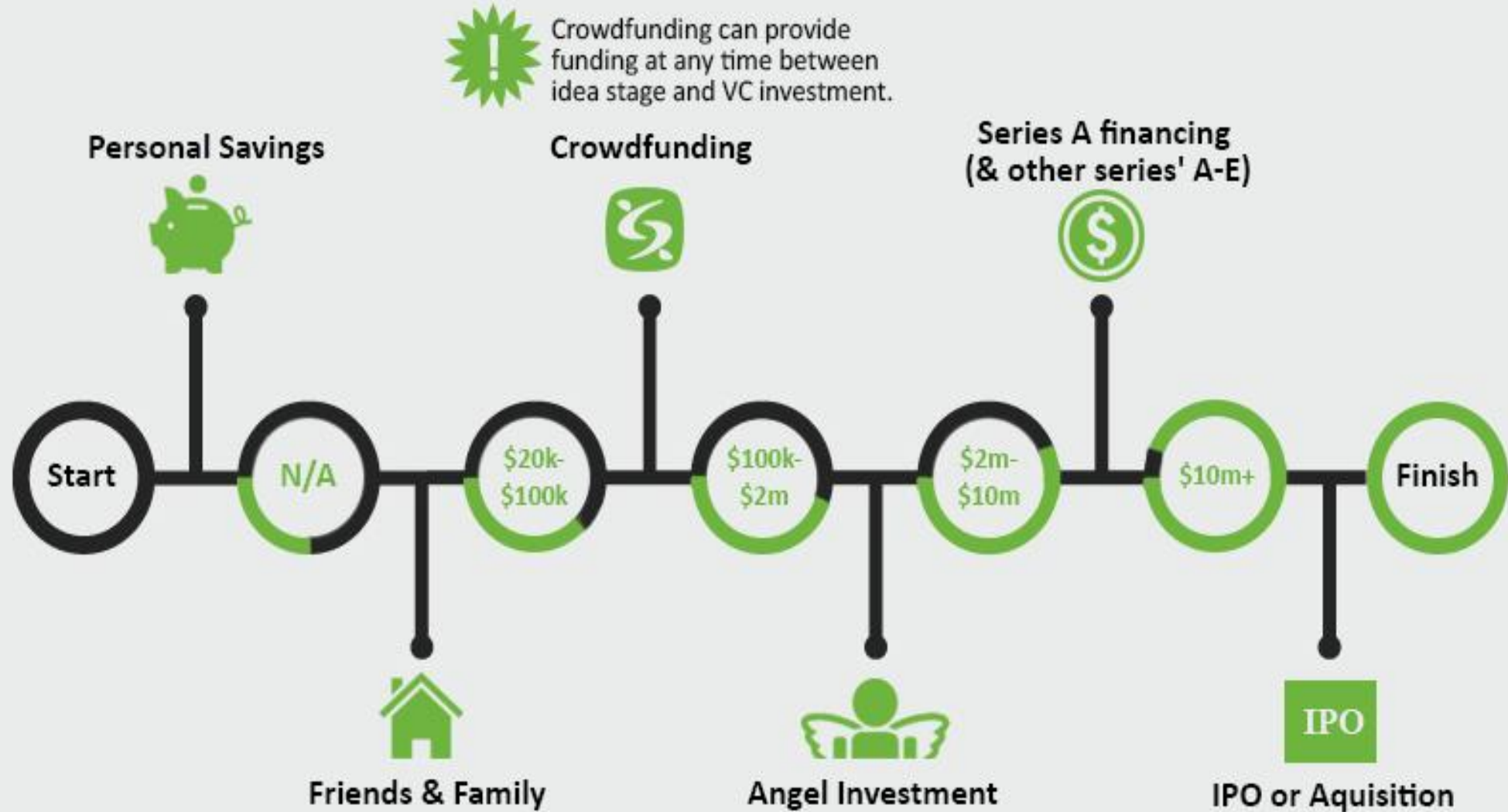
Αξιοποίηση



Startup Financing Cycle



THE FUNDING TIMELINE FOR STARTUPS



How start-up funding works

A hypothetical start-up from idea to initial public offering

HOW MUCH YOU GET

MONEY RAISED
R2.3 billion

IPO*
at R25 billion valuation

R20 million

Series A
at R40 million valuation

R2 million

Seed round
at R10 million valuation

R150 000

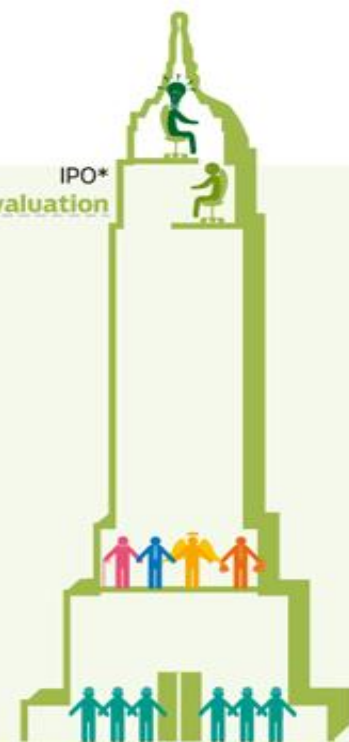
Family and friends

HOW YOU GET IT

Idea stage



Co-founder stage



WHAT YOU GIVE

Founder 1

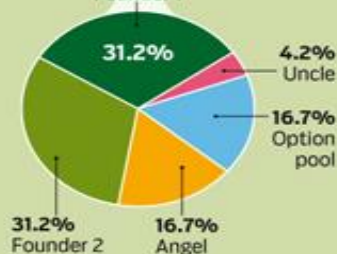
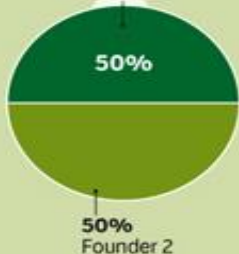
Founder 1

Founder 1

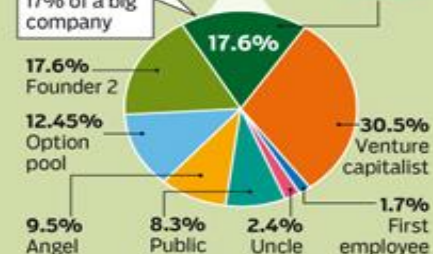
Founder 1

Founder 1

Founder 1



REMEMBER
100% of nothing is a lot less than 17% of a big company



WHO DOES WHAT



YOU start the company



CO-FOUNDER does half the work



FRIENDS AND FAMILY invest before anyone else at the lowest price



ANGEL INVESTORS contribute at least R2 million annually. Are accredited investors. Invest their own money



VENTURE CAPITALIST persuades other people to put money in his fund. Invests that money, starting at R5 million



EARLY EMPLOYEES gamble on your company by accepting low salary plus some stock



INVESTMENT BANKERS do IPO paperwork and sell a lot of your stock, getting 7% of the whole IPO for it



ANYONE after your company does the IPO, anyone in the world can become an investor

Πηγές χρηματοδότησης



Εσωτερικές πηγές

- Από προσωπικά κεφάλαια των ιδιοκτητών (ιδιοκτητών και μετόχων)
- Από παρακρατηθέντα κέρδη (μη διανεμόμενα)
- Από τον ιδρυτή



Εξωτερικές πηγές

- Δανειακό κεφάλαιο μέσω τραπεζικής υπεράναληψης
- Δανειακό κεφάλαιο από εμπορικές τράπεζες (μεσοπρόθεσμα ή μακροπρόθεσμα δάνεια)
- Μετοχικό κεφάλαιο από εξωτερικούς επενδυτές (οικογένεια και φίλους)
- Εμπορική πίστωση
- Χρηματοδότηση από επιχειρηματικούς αγγέλους (business angels)
- Χρηματοδότηση από συμμετοχικά επενδυτικά κεφάλαια υψηλού κινδύνου (venture capitals)
- Χρηματοδότηση από σύμβαση πρακτορείας επιχειρηματικών απαιτήσεων (factoring) και προεξόφληση τιμολογίων
- Χρηματοδοτική μίσθωση (leasing)



Δείκτης χρέους

- Απαιτείται προσοχή
- Αναζήτηση ισορροπίας: Η καταλληλότερη επιλογή θα πρέπει να είναι ένας συνδυασμός εσωτερικής και εξωτερικής χρηματοδότησης.
- Το αποτέλεσμα θα εξαρτηθεί τόσο από τη δυνατότητα και την πρόθεση του επιχειρηματία να διακινδυνεύσει τα χρήματά του, όσο και την ικανότητά του να πείσει εξωτερικούς φορείς να του δανείσουν χρήματα.





Άτυποι επενδυτές

Άτυποι επενδυτές

- Οι φίλοι και η οικογένεια που επενδύει σε μια επιχειρηματική ιδέα.
- Είναι ριψοκίνδυνοι επενδυτές γιατί η επένδυσή τους μπορεί να χαθεί.
- Δεν έχουν μερίδιο ιδιοκτησίας συνήθως.
- Δεν έχουν αυτόματα δικαίωμα στη διοίκηση της επιχείρησης.
- Η επένδυσή τους είναι σημαντική στην αρχή αλλά μειώνεται σαν ποσοστό όταν άλλοι επενδυτές χρηματοδοτούν την ανάπτυξη της επιχείρησης.



Bootstrapping



Bootstrapping

- Έξυπνες και δημιουργικές ιδέες που κάνει ο επιχειρηματίας να ελαχιστοποιήσει τα κόστη του ή να εξοικονομήσει χρήματα από διάφορες προσωπικές πηγές.
- Παράδειγμα:
 - Οι Steve Jobs και Wozniak Πούλησαν ένα φορητάκι και έναν HP programmer calculator για να αντλήσουν τα πρώτα 1350 δολάρια που χρειάζονταν για την εκκίνηση
 - Ο Michael Dell για την Dell Computers
 - Ο Tom Monaghan για την Domino's Pizza



Crowdfunding



Crowdfunding

- Εναλλακτική πηγή χρηματοδότησης από το πλήθος.
- Αφορά στη χρηματοδότηση κάποιου έργου/project ή κάποιας ιδέας από πολλούς ανθρώπους, οι οποίοι προσφέρουν μικρά ποσά ο καθένας, αλλά από τη συμβολή όλων καλύπτεται ο οικονομικός στόχος για κάθε έργο.
- Παραδείγματα:
 - https://en.wikipedia.org/wiki/List_of_highest_funded_crowdfunding_projects
 - <http://www.goodnet.org/articles/7-incredibly-successful-crowdfunding-campaigns>
 - <http://www.onlinemba.com/blog/the-top-25-crowdfunding-success-stories/>
- Πλατφόρμες crowdfunding:
 - [Indiegogo](#)
 - [Kickstarter](#)
 - [Brainpool](#)
 - [Companisto](#)
 - [Backerkit](#)
 - [FundAnything](#)
 - [Experiment.com](#)
 - [Tilt.com](#)
 - [Bitcoin](#)
 - [Ethereum](#)



Business Angels



Business Angels

- Άτυπα κεφάλαια επιχειρηματικών συμμετοχών
- Είδος κεφαλαίου σποράς, αναφέρονται στα αρχικά στάδια της επιχείρησης
- Διαθέτουν συμβουλευτικές υπηρεσίες για την ανάπτυξη των επιχειρήσεων
- Τα κεφάλαια προέρχονται από πλεονάζοντα κεφάλαια εύπορων ατόμων που επιθυμούν να τα επενδύσουν, μπορεί να είναι επίσης μέτοχοι, σύμβουλοι, στελέχη
- Παραδείγματα αγγέλων: Thomas Alberg (Amazon.com), Ian McGlenn (Body Shop), Paul Allen (Microsoft)
- Δίκτυα επιχειρηματικών αγγέλων: εντοπισμός, εκπαίδευση αγγέλων, συμμετοχή σε επενδυτικά meetings, προσφορά επενδυτικών επιλογών, δυνατότητα συνεπένδυσης, αύξηση αναγνωρισιμότητας μεμονωμένων αγγέλων, διεθνής δικτύωση
- Ελλάδα: HEBAN (<http://www.heban.gr/about-us-3/>), υπεύθυνος φορέας EOMMEX (www.eommex.gr)
- Ευρώπη: EBAN (www.eban.org)



Venture capitals





<http://www.hvca.gr/>

Venture capitals

- Επιχειρηματικά κεφάλαια ή κεφάλαια επιχειρηματικών συμμετοχών ή συμμετοχικά κεφάλαια ή ιδιωτικά επενδυτικά κεφάλαια
- Πρακτική χρηματοδότησης ήδη από το 18^ο αιώνα στο Η.Β.
- Στη σύγχρονη μορφή τους εμφανίστηκαν μεταπολεμικά στις Η.Π.Α. και κορυφώθηκαν στη δεκαετία του 1980
- Στην Ελλάδα εμφανίζονται στη δεκαετία του 1990
- Ενέχουν υψηλό επιχειρηματικό κίνδυνο και μεσο-μακροπρόθεσμο ορίζοντα γι' αυτό και επιζητούν προοπτική σημαντικής ανάπτυξης του κύκλου εργασιών για 5 χρόνια
- Είναι επενδεδυμένα με μετοχές και όχι σε δάνειο και ο επενδυτής απαιτεί υψηλό ποσοστό απόδοσης για τον κίνδυνο που αναλαμβάνει και εμπλοκή στην ανάπτυξη προϊόντων
- Τα διαχειρίζονται τράπεζες, ασφαλιστικά ταμεία, άλλα ιδρύματα, ξένοι επενδυτές
- Παράδειγμα: ο Steve Jobs για το iPad στο Dragon's Den
<https://www.youtube.com/watch?v=QKsPLPZPkEI>





Πιστωτικές κάρτες

Πιστωτικές κάρτες

- Δημοφιλής τρόπος εκκίνησης που εξασφαλίζει πίστωση και δυνατότητα ρευστότητας στα κρίσιμα αρχικά στάδια μέσω ανάληψης ή πίστωσης της κάρτας



Εμπορική πίστωση



Εμπορική πίστωση

- Προέρχεται από τους προμηθευτές
- Πηγή βραχυπρόθεσμων δανείων ευρέως διαδεδομένη



Τραπεζικά δάνεια



Τραπεζικά δάνεια

- Μακροπρόθεσμη μορφή χρηματοδότησης όπου προκαθορίζονται από την τράπεζα:
 - το επιτόκιο (4-6%)
 - το ποσό της δόσης
 - η χρονική διάρκεια του δανεισμού (3-30 έτη)
 - τα περιουσιακά στοιχεία που δίνονται ως ασφάλεια στην τράπεζα και τα οποία θα εισπραχθούν πριν από την εξόφληση των μετόχων σε περίπτωση λύσης της εταιρείας
- Πιο εύκολα συνάπτονται για εδραιωμένες επιχειρήσεις καθώς είναι πιο πιθανό να εξυπηρετήσουν το δάνειο
- Δεν δίνουν ευελιξία ως προς τον τρόπο και το χρόνο εξόφλησης.



Τραπεζική υπερανάληση

OVERDRAFT

A black and white photograph of a hand holding a credit card over a payment terminal. A large, red, rectangular stamp with the word "OVERDRAFT" in bold, capital letters is superimposed over the lower right portion of the image. The background is blurred, showing what appears to be a document or receipt.

Τραπεζική υπερανάληση

- Βραχυπρόθεσμη μορφή χρηματοδότησης πολύ δημοφιλής μεταξύ των επιχειρήσεων
- Πρόκειται για την ανάληψη μετρητών ακόμη και όταν το υπόλοιπο του λογαριασμού είναι μηδέν
- Ευέλικτη μορφή δανεισμού, με πολύ υψηλότερο όμως επιτόκιο, ενδείκνυται σε περιπτώσεις εποχιακών διακυμάνσεων
- Απαιτείται προσοχή καθώς:
 - Το ύψος του δανείου δεν πρέπει να υπερβαίνει το συμφωνημένο με την τράπεζα όριο
 - Πέραν του υπέρογκου επιτοκίου η τράπεζα μπορεί να χρεώσει και προμήθεια και να ζητήσει εγγυήσεις, αλλά και να αναπροσαρμόσει την υπερανάληση σε δάνειο
 - Δεν είναι μόνιμη πηγή χρηματοδότησης, ικανοποιεί βραχυπρόθεσμες, εποχιακές ή έκτακτες ανάγκες



LEASING

**FOR
EQUIPMENT**

Leasing

- Χρηματοδοτική μίσθωση
- Σύγχρονο μεσο-μακρο χρηματοδοτικό εργαλείο ανανέωσης, επέκτασης ή εκσυγχρονισμού του κεφαλαιουχικού εξοπλισμού
- Η τράπεζα αγοράζει για λογαριασμό της επιχείρησης το ακίνητο, αυτοκίνητο ή μηχανολογικό εξοπλισμό που χρειάζεται η επιχείρηση και της τα ενοικιάζει για συγκεκριμένο διάστημα έναντι μισθώματος
- Το μίσθωμα λειτουργεί ως λειτουργική δαπάνη που μειώνει το φορολογητέο εισόδημα της επιχείρησης
- Δε ζητούνται εμπράγματα εξασφαλίσεις



PAID

INVOICE

Invoice number: 12/2010

Date:

Reference:

Factoring

Desc:

Factoring

- Σύμβαση πρακτορείας επιχειρηματικών απαιτήσεων
- Βραχυχρόνιος τρόπος χρηματοδότησης όπου μια επιχείρηση επιτρέπει σε μια άλλη να εισπράξει τις απαιτήσεις της από την πώληση προϊόντων και υπηρεσιών
- Οι απαιτήσεις μπορεί να αφορούν σε εισαγωγές ή εξαγωγές και όταν εισπραχθούν στην ημερομηνία πληρωμής των τιμολογίων μεταφέρονται στο λογαριασμό της επιχείρησης
- Η πληρωμή της factoring εταιρείας είναι μια προμήθεια στην πρακτόρευση η οποία είναι λειτουργική δαπάνη και μειώνει τα φορολογητέα της επιχείρησης
- Παρεχόμενες υπηρεσίες:
 - Προεξόφληση Απαιτήσεων (70-90%)
 - Λογιστική Παρακολούθηση & Αξιολόγηση Πελατών
 - Είσπραξη Απαιτήσεων
 - Κάλυψη Πιστωτικού Κινδύνου Μη Πληρωμής Απαιτήσεων





Seed Capital

Seed Capital

- Κεφάλαιο Σποράς, είναι μικρή χρηματοδότηση για έναρξη επιχείρησης που δίνεται συνήθως σε ειδικές κατηγορίες πληθυσμού, όπως οι νέοι ή οι άνεργοι.
- Πρόκειται για μικρό κεφάλαιο 15.000 έως 50.000 ευρώ που προκαταβάλλεται για να καλύψει τα λειτουργικά έξοδα του πρώτου έτους λειτουργίας της εταιρείας.
- Δράσεις:
 - Δημόσιο: [Πρόγραμμα ΝΕΕ](#) του ΟΑΕΔ
 - Ιδιωτικός τομέας: [TheOpenFund](#) για διάφορους τομείς της οικονομίας (παραδοσιακά προϊόντα, πληροφορική, κ.α.).
- Η διαδικασία είναι αρκετά απλή, και η υποβολή μπορεί να γίνει από οποιονδήποτε ενδιαφερόμενο. Ωστόσο, οι δράσεις αυτές δεν είναι ανοικτές καθ' όλη τη διάρκεια του έτους, ενώ όσον αφορά τα δημόσια προγράμματα (ΟΑΕΔ), υπάρχουν και μερικά προαπαιτούμενα όπως σεμινάρια και κάρτα ανεργίας.



Χρηματιστηριακή Αγορά



Χρηματιστηριακή Αγορά

- Η χρηματιστηριακή Αγορά αποτελεί μια εναλλακτική πηγή από την οποία οι επιχειρήσεις μπορούν να αντλήσουν κεφάλαια μέσω της πρόσκλησης για αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου.



Δημόσια χρηματοδότηση



πρόγραμμα για την ανάπτυξη



Δημόσια χρηματοδότηση

- Δημόσιες επιχορηγήσεις και Επιδοτήσεις <https://www.espa.gr>
- Με τη μορφή επιχορηγούμενων δανείων στο πλαίσιο αναπτυξιακών νόμων
- Σημαντικοί παράγοντες που αυξάνουν τις πιθανότητες χρηματοδότησης είναι: η ανταγωνιστικότητα του κλάδου, ο τύπος εγκατάστασης, το χρονοδιάγραμμα υλοποίησης, το επιχειρηματικό σχέδιο, η συμβολή στη δημιουργία θέσεων απασχόλησης
- Καλύπτουν ή συνεισφέρουν σε: αρχικό κόστος της επένδυσης, χρηματοδοτικό κόστος (πχ επιδότηση επιτοκίου), φορολογικές ελαφρύνσεις
- Σπάνια καλύπτουν όλο το ποσό της επένδυσης
- Φορείς χρηματοδότησης:
 - Ευρωπαϊκό Ταμείο Επενδύσεων, που χρηματοδοτεί κεφάλαια σποράς, θερμοκοιτίδες και τεχνολογικά πάρκα και αξιοποίηση της R&D
 - Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων, που χορηγεί ευνοϊκά δάνεια σε νέους επιχειρηματίες



Incubators



Incubators

- **Θερμοκοιτίδες:** τυποποιημένοι χώροι που προσφέρουν ένα ασφαλές περιβάλλον ανάπτυξης με κοινές υποδομές και ειδικές υπηρεσίες
- Οι επιχειρήσεις φιλοξενούνται 3-5 έτη
- Διευκολύνουν το ξεκίνημα και την ανάπτυξη καινοτόμων επιχειρήσεων που μόλις μεγαλώσουν μετακινούνται σε δικούς τους χώρους και τη θέση τους λαμβάνουν νέες
- Παρέχει επιχειρηματικές συμβουλές και επιχειρηματική δικτύωση, στέγαση μεταβλητού μεγέθους και υποστήριξη γραφείου προκειμένου γίνει υπέρβαση πολλών αδυναμιών που αντιμετωπίζει μια νέα επιχείρηση
 - οικονομικών και πρόσβασης σε πηγές κεφαλαίων
 - τεχνογνωσίας
 - διοίκησης και οργάνωσης
 - διαχείρισης της καινοτομίας
 - διαχείρισης/επέκτασης του ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος
 - εκτίμησης του επιχειρηματικού κινδύνου

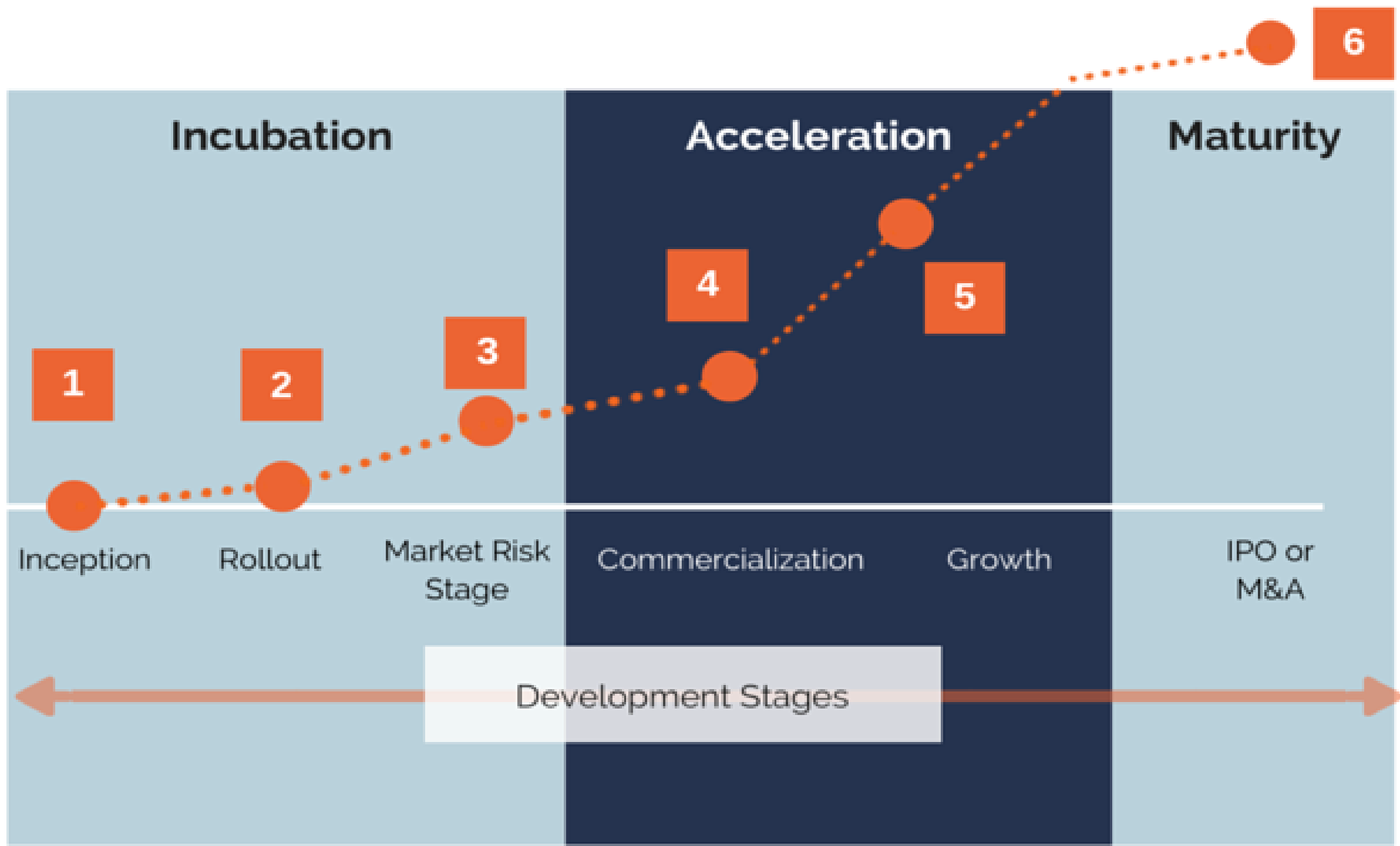


Incubators

- Ελέγχουν τις νεοφυείς επιχειρήσεις στις οποίες θα επενδύσουν αλλά έχουν σχετικά ευέλικτα κριτήρια επιλογής
- Απευθύνονται σε ερευνητές, νεοφυείς επιχειρήσεις (startups), τεχνοβλαστούς (spinoffs), εδραιωμένες επιχειρήσεις που αναπτύσσουν νέο προϊόν/υπηρεσία
- Ελλάδα: οι θερμοκοιτίδες ανήκουν συνήθως σε Venture Capitalists και ιδιώτες επενδυτές ή τράπεζες αλλά μπορεί να προσφέρονται και από τεχνολογικά και επιστημονικά πάρκα δημοσίου χαρακτήρα
- Ελληνικές θερμοκοιτίδες μέσω του προγράμματος Ελευθώ του Ε.Π. Ανταγωνιστικότητα: iVen, i4G, THERMI A.E., i-Cube κ.α.

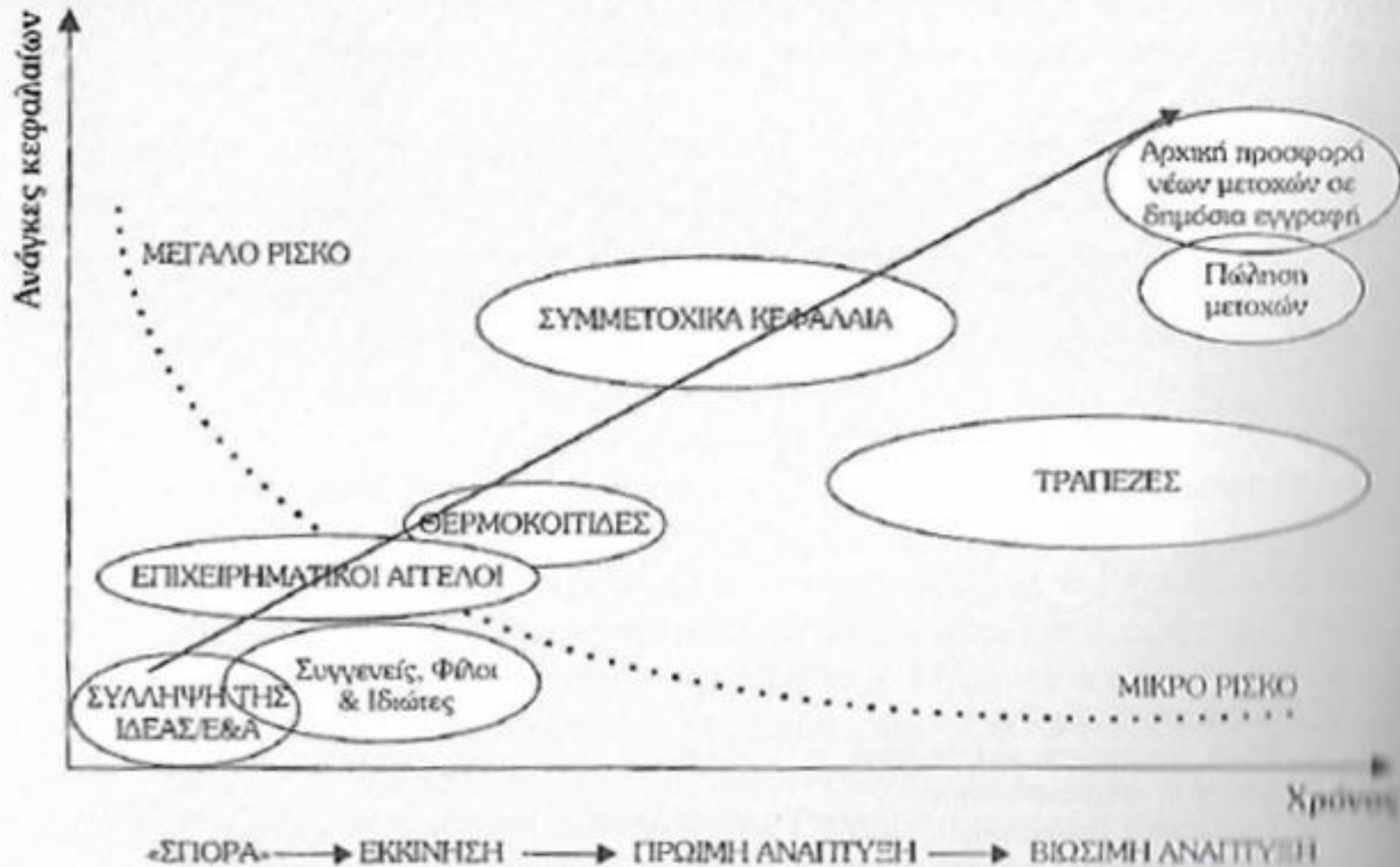


Sales Evolution



Σχήμα 16.2

Διαθέσιμες πηγές χρηματοδότησης ΜΜΕ ανάλογα με τα στάδια του αναπτυξιακού κύκλου



Χρηματοδοτικά εργαλεία για τις ελληνικές ΜΜΕ



Αναπτυξιακός Νόμος

- Παρέχονται ενισχύσεις:
 - φορολογική απαλλαγή
 - Επιχορήγηση
 - Επιδότηση χρηματοδοτικής μίσθωσης
- Κατηγορίες επενδύσεων:
 - Γενικά επενδυτικά σχέδια
 - Ειδικά επενδυτικά σχέδια
- Ζώνες εφαρμογής:
 - Α: νομοί Αττικής και Βοιωτίας με ποσοστά ενίσχυσης 15%-25% ανάλογα το μέγεθος της επιχείρησης
 - Β: νομοί με κατά κεφαλήν ΑΕΠ μεγαλύτερο από 75% του μέσου εθνικού με ποσοστά ενίσχυσης 30%-40% ανάλογα με το μέγεθος της επιχείρησης
 - Γ: νομοί με κατά κεφαλήν ΑΕΠ μικρότερο από 75% του μέσου εθνικού με ποσοστά ενίσχυσης 40%-45%
 - Πχ νομοί με <70% κ.κ.ΑΕΠ και αντίστοιχα ποσοστά επιδότησης: νησιά Αιγαίου 40%, Νησιά Ιονίου 45%, παραμεθόριοι νομοί 50%



Αναπτυξιακός Νόμος

- Γενικά επενδυτικά σχέδια:
 - γενική επιχειρηματικότητα
 - περιφερειακή συνοχή/αξιοποίηση τοπικών ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων
 - τεχνολογική συνοχή



Αναπτυξιακός Νόμος

- **Ειδικά επενδυτικά σχέδια**
 - **Νεανική επιχειρηματικότητα:** αφορά επιχειρήσεις νέων 20-40 ετών, παρέχει 5ετή ενίσχυση για το σύνολο σχεδόν των δαπανών, μέχρι τα 1.000.000 ευρώ
 - **Μεγάλα επενδυτικά σχέδια:** αφορά επενδυτές με σχέδια μέχρι 50.000.000 ευρώ, επιδότηση μέχρι το 60% της συνολικής ενίσχυσης η οποία μειώνεται όσο αυξάνεται το ύψος της επένδυσης
 - **Ολοκληρωμένα πολυετή επενδυτικά σχέδια:** αφορά επιχειρήσεις ηλικίας >5 έτη με ολοκληρωμένα σχέδια 2-5 ετών ύψους μέχρι 2.000.000 ευρώ, στοχεύει στην κάλυψη τεχνολογικών, διοικητικών, οργανωτικών και επιχειρησιακών αναγκών, προβλέπει φοροαπαλλαγές στο σύνολο του επιτρεπτού ύψους της επένδυσης
 - **Σχέδια συνέργειας και δικτύωσης (clustering):** αφορά επιχειρηματικά σχήματα 10 τουλάχιστον επιχειρήσεων σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη και 5 στην υπόλοιπη Ελλάδα υπό τη μορφή κοινοπραξίας, παρέχοντας κάθε είδους ενίσχυση.



Αναπτυξιακός Νόμος

- Είδη ενισχύσεων
 - Φορολογική απαλλαγή
 - Επιχορήγηση
 - Επιδότηση χρηματοδοτικής μίσθωσης
 - Ευνοϊκά δάνεια μέσω ΕΤΕΑΝ
- Διαδικασία καταβολής των ενισχύσεων
 1. Προκαταβολή μέχρι 25%
 2. Καταβολή μέχρι 25% με την ολοκλήρωση του 50% της συνολικής επένδυσης
 3. Καταβολή επιπλέον 40% μετά τον έλεγχο ολοκλήρωσης του έργου
 4. Καταβολή του υπόλοιπου 10% μετά το πέρας τριετίας από την ολοκλήρωση

https://www.ependyseis.gr/anaptyxiakos/files/n4399_2016.pdf



ΕΤΕΑΝ



- Εθνικό Ταμείο για την Επιχειρηματικότητα και την ανάπτυξη <http://www.etean.gr/>
 - Δημόσιος «χρηματοδοτικός φορέας» με αρχικό μετοχικό κεφάλαιο 1,7€ δισ., εκ των οποίων 1,5€ δισ. αποτελούν ομόλογα του Ελληνικού Δημοσίου και περίπου 213€ εκατ. μετρητά
 - Παρέχει ευνοϊκά και χαμηλότοκα/άτοκα δάνεια στις επιχειρήσεις μέσω των τραπεζών
 - Αποτελεί ομπρέλα για διάφορα ταμεία:
 - Εξοικονομώ κατ' οίκον
 - την αλιεία
 - την αγροτική επιχειρηματικότητα
 - την επιχειρηματικότητα
 - Επιχειρηματική επανεκκίνηση
 - Ταμείο εγγυοδοσίας
 - Νησιωτική τουριστική επιχειρηματικότητα
 - Ταμείο δανειοδοτήσεων →
- «Γενική Επιχειρηματικότητα», προϋπολογισμού 300 εκ, με ανάδοχο την Alpha Bank
 - «Επιχειρηματικότητα Νέων», προϋπολογισμού 90 εκ, με ανάδοχο την Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος
 - «Εξωστρέφεια», προϋπολογισμού 210 εκ, με ανάδοχο την Eurobank EFG
 - «Θεματικός Τουρισμός, Αφαλάτωση, Διαχείριση Απορριμμάτων, Πράσινες Υποδομές, Ανανεώσιμες Πηγές Ενέργειας», προϋπολογισμού 150 εκ, με ανάδοχο την Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος
 - «Καινοτόμα Επιχειρηματικότητα, Εφοδιαστική Αλυσίδα, Τρόφιμα, Ποτά», προϋπολογισμού 150 εκ, με ανάδοχο την Τράπεζα Πειραιώς.



Άλλα ταμεία

- JEREMIE: Κοινοί Ευρωπαϊκοί Πόροι για μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις
- JESSICA: Κοινοί Ευρωπαϊκοί Πόροι για αειφόρες επενδύσεις στα αστικά κέντρα
- Ταμείο Κοινωνικής Οικονομίας
- Το Ταμείο Ανάπτυξης Νέας Οικονομίας (TANEO) με προσανατολισμό στις μικρομεσαίες επιχειρήσεις [Ταμείο Ανάπτυξης Νέας Οικονομίας](#)





Απορίες;

Ευχαριστώ για την προσοχή σας!!!

